

EU-Fördermittel nutzen, um die Unternehmensentwicklung zu stabilisieren.

Referent: **Hendrik H. Heimer, Geschäftsführer, NAVUS GmbH, Ravensburg**

Zielgruppe: **Geschäftsführer, Leiter Finanzwesen und Controlling aus kleinen und mittleren Unternehmen (KMU/SME) aller Branchen.**

Warum Sie als Unternehmer aus diesem Seminar Nutzen gewinnen werden

- Weil es mehr EU-Fördermittel für kleine und mittlere Unternehmen gibt, als Sie glauben: 15% sind für "KMUs" reserviert.
- Weil deutsche Unternehmen und "KMUs" bei den Empfängern von EU-Fördermitteln deutlich unterrepräsentiert sind.
- Weil Fördermittel die Entwicklung Ihres Unternehmens langfristig stabilisieren und Ihre Position gegenüber Banken und Investoren verbessern.
- Weil Sie sich mind. 6 Monate Einarbeitung in das komplizierte Thema "EU-Fördermittel" sparen.

Im Januar 2004 wurde das 6. Rahmenprogramm der EU mit über 17 Milliarden Euro Fördermitteln gestartet. Informieren Sie sich z.B. bei Cordis (Community Research & Development Information Service): www.cordis.lu

Seminarinhalt

Sie erhalten einen vollständigen Überblick über die Struktur der Europäischen Kommission, ihre Generaldirektionen sowie die branchenbezogenen Förderprogramme. Sie lernen anhand praktischer Beispiele und Online-Demonstrationen u.a.:

- Ihr Unternehmensprofil für die Teilnahme an EU-Projekten zu optimieren.
- In Internet-Datenbanken nach geeigneten Partnern oder Projekten zu suchen.
- Sich für die Aufnahme in bestehende Konsortien zu bewerben oder ein eigenes zu bilden.
- Ein Projekt zur Förderung einzureichen.
- Ein angemessenes Budget für Ihr Unternehmen im Konsortium zu verhandeln.
- Das internationale Kontakt Netzwerk auch für Folgeaufträge zu nutzen.

Das Seminar vermittelt praxisorientiert Methoden und Werkzeuge, um unter optimaler Nutzung der verschiedenen Förderungsinstrumente erfolgreich an EU-Ausschreibungen teilzunehmen und EU-Fördermittel zu akquirieren

Warum der Referent ein Erfolgsgarant ist

Hendrik Heimer hat langjährige Erfahrung als Unternehmer in der IT-Industrie. 1995 gründete er die NAVUS GmbH in Ravensburg. Sie entwickelt technisch-wissenschaftliche Software-Lösungen - bevorzugt auf Basis von Java-Technologie. Kunden sind u.a. EADS und die Raumfahrtagentur ESA. GENESYS, ein auf Software-Agenten beruhendes Netzwerk-Management-System, wurde komplett mit EU-Fördermitteln finanziert.

Hendrik Heimer ist Mitglied eines internationalen Netzwerkes, das erfolgreich EU-Fördermittel akquiriert. Im 6. Rahmenprogramm konnten bereits Projekte im Wert von 20 Mio. Euro gewonnen werden. Überlegen Sie bitte, welcher Vertriebsaufwand notwendig ist, um eine solche Auftragssumme von Privatunternehmen zu erhalten.

Weitere Vorteile, wenn Sie in den Prozess zur Akquisition von Fördermitteln einsteigen

- Mit Fördermitteln planen Sie viel langfristiger als bei Industrieaufträgen üblich, nämlich in 3- bis 5-Jahreszyklen.
- Sie werden Mitglied internationaler Netzwerke zusammen mit Unternehmen aller Größenordnungen. So erhöhen Sie auch ohne Fördermittel die Zahl Ihrer Akquisitionskontakte.

Termine

2. Juni 2004, 9.30 – 17.30 Uhr, IHK Frankfurt am Main. Weitere Termine geplant in Hamburg, München, Hamburg, Köln, Dortmund, Berlin, u.a.

Teilnehmergebühr (Einführungspreise)

450,- Euro bzw.
290,- Euro **für junge Unternehmen**, die in 2003 oder später gegründet wurden, und **für Zweitmeldungen**, einschl. Unterlagen, CD mit Musterverträgen und offiziellen EU-Dokumenten, Mittagssimbiss und Getränken, zzgl. MwSt.

Anmeldung

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, um einen optimalen Seminarerfolg zu sichern.

Online-Registrierung unter: www.navus.de